

Több autókereskedés lehúzhatja a rolót

# Teher alatt.

Csiki-Bege Lajos minden vállalkozását, amibe csak belefogott, siker koronázta. A teherautóiról ismert vállalkozó volt fafaragó és fodrász, de végzett orvos és közgazdász is. A Csiki Bege Cégcsoport tulajdonosaként legutóbb zöld technológiával készülő lakópark építésébe fogott.

I. B. | [uzlet@hetivalasz.hu](mailto:uzlet@hetivalasz.hu)

## ■ Elérte a válság a magyar autópiacon?

■ A személyautók piacán – a fizetőképes kereslet csökkenésével – 2005 óta tart a visszaesés, ráadásul egy uniós szabályozás miatt jelentős beruházásokra és sok hitel felvételére kényszerültek a kereskedők. A válság még annyira nem érezteti a hatását, de az biztos: ha takarékoskodni kell, az emberek nem vesznek új autót. Jó néhány kereskedés lehúzhatja a rolót.

## ■ A teherautók esetében is kell hasonlótól tartani?

■ Ha egy vállalkozásnak szüksége van teherautóra, azt nem spórolhatja meg. Hangsúlyeltolódások vannak: nagyobb lett a kereslet a használt teherautók iránt. Ha azonban a vállalkozás sokat használja az autót, akkor még most is igyekszünk az új járműre rábeszélni a vevőt. Az alacsonyabb fogyasztás és a kisebb szervizigény miatt azt olcsóbb fenntartani. És kisebb a károsanyag-kibocsátása is.

## ■ Nagy környezetvédő hírében áll.

■ Az autóipart – a kereskedőket is – a fenntartható fejlődés érdekében nagy felelősség terheli. Mi például külön hibridautó-részleget működtetünk. És az összes épületünk zöld házként működik – minimális energiafelhasználással.

## ■ Honnan ered ez a zöld szemlélet?

■ Mondhatnám, hogy a Kárpátok zöldje miatt, de utalhatnék a gyerekkorom-

Fotó | Fűrjes Viktória



**CSIKI-BEGE LAJOS** 1966-ban született a székelyföldi Gyergyócsomafalván.

- 1992-ben a SOTE-n avatták orvosá.
- 1997-ben közgazdászdiplomát is szerzett.
- 1993-ban alapította meg a Csiki-Bege Kft-t.
- Nős, két fiú és egy lány édesapja.

ra is. Emlékszem, milyen értéke volt az áramnak, a melegnek, és hogy milyen keserves volt mindezt fenntartani. E tudatosságnak most a villany- és gázszámlában tetten érhető komoly gazdasági előnye is van.

■ **Mesterségeinek címere** » Orvos vagy pap: egy székelyföldi faluból a kitörésnek és megbecsültségnek ezt a két útját látta gyerekkorában Csiki-Bege Lajos. Már gyerekfejjel számos vállalkozásba kezdett: jó üzleti érzéssel és kezűgyességgel megáldva volt fafaragó, szabó és fodrász. Végül az orvosi pálya mellett döntött. Magyarországra érkezve egy nagykereskedés kiépítésébe fogott a Balatonnál, hogy orvosi tanulmányait finanszírozza. Teherautóját eladva jött rá az autókereskedésben rejlő üzletre. A kilencvenes évek közepétől már ezerszámra hozta be külföldről a használt és új teherautókat, nagyban hozzájárulva ezzel a hazai autópark megújulásához. Az autókereskedés és az ingatlanfejlesztés mellett számos egészségmegőrző vállalkozást is elindított. Cégcsoportjánál kétszázan dolgoznak, éves árbevételük meghaladja a tízmilliárd forintot.

## ■ Vállalkozásait számos díjjal jutalmazták. Nem elégítették ki az itt elért sikerek, hogy az ingatlanfejlesztésben is próbára tegye magát?

■ Gyerekkorom óta szeretem a kihívásokat, nem ismerem a lehetetlent. Szülőfalumból nézve már az is ilyennek tűnt, hogy orvos legyek. Emellett azt is látnunk kell, hogy az autókereskedések jövedelmezősége egyre csökken, ezért is kell új területek felé nyitni. Ráadásul a Csiki-Bege Autópláza elkészültével a piac is kezdte értékelni az ott megvalósított zöld megoldásainkat. Ezeket ültettem át a veresegyházi Csiki Berek lakópark házaiba.

## ■ Pedig az ingatlanpiacnak sem fényesek a kilátásai.

■ Még csak három hónapja folyik az értékesítés, de már másfél tucat családi ház gazdára talált. Az általunk épített, olcsón fenntartható ingatlanok egyre inkább felértékelődnek, úgyhogy nem aggódom emiatt. Most éppen azon dolgozom, hogy új helyszíneken is építsünk hasonló lakóparkokat.

» Az oldal az MKB Bank támogatásával jelenik meg.



Több autókereskedés lehúzhatja a rolót

# Teher alatt.

Csiki-Bege Lajos minden vállalkozását, amibe csak belefogott, siker koronázta. A teherautóiról ismert vállalkozó volt fafaragó és fodrász, de végzett orvos és közgazdász is. A Csiki Bege Cégcsoport tulajdonosaként legutóbb zöld technológiával készülő lakópark építésébe fogott.

I. B. | [uzlet@hetivalasz.hu](mailto:uzlet@hetivalasz.hu)

## ■ Elérte a válság a magyar autópiacon?

■ A személyautók piacán – a fizetőképes kereslet csökkenésével – 2005 óta tart a visszaesés, ráadásul egy uniós szabályozás miatt jelentős beruházásokra és sok hitel felvételére kényszerültek a kereskedők. A válság még annyira nem érezteti a hatását, de az biztos: ha takarékoskodni kell, az emberek nem vesznek új autót. Jó néhány kereskedés lehúzhatja a rolót.

## ■ A teherautók esetében is kell hasonlótól tartani?

■ Ha egy vállalkozásnak szüksége van teherautóra, azt nem spórolhatja meg. Hangsúlyeltolódások vannak: nagyobb lett a kereslet a használt teherautók iránt. Ha azonban a vállalkozás sokat használja az autót, akkor még most is igyekszünk az új járműre rábeszélni a vevőt. Az alacsonyabb fogyasztás és a kisebb szervizigény miatt azt olcsóbb fenntartani. És kisebb a károsanyag-kibocsátása is.

## ■ Nagy környezetvédő hírében áll.

■ Az autóipart – a kereskedőket is – a fenntartható fejlődés érdekében nagy felelősség terheli. Mi például külön hibridautó-részleget működtetünk. És az összes épületünk zöld házként működik – minimális energiafelhasználással.

## ■ Honnan ered ez a zöld szemlélet?

■ Mondhatnám, hogy a Kárpátok zöldje miatt, de utalhatnék a gyerekkorom-

■ **Mesterségeinek címere** » Orvos vagy pap: egy székelyföldi faluból a kitörésnek és megbecsültségnek ezt a két útját látta gyerekkorában Csiki-Bege Lajos. Már gyerekfejjel számos vállalkozásba kezdett: jó üzleti érzéssel és kezűgyességgel megáldva volt fafaragó, szabó és fodrász. Végül az orvosi pálya mellett döntött. Magyarországra érkezve egy nagykereskedés kiépítésébe fogott a Balatonnál, hogy orvosi tanulmányait finanszírozza. Teherautóját eladva jött rá az autókereskedésben rejlő üzletre. A kilencvenes évek közepétől már ezerszámra hozta be külföldről a használt és új teherautókat, nagyban hozzájárulva ezzel a hazai autópark megújulásához. Az autókereskedés és az ingatlanfejlesztés mellett számos egészségmegőrző vállalkozást is elindított. Cégcsoportjánál kétszázan dolgoznak, éves árbevételük meghaladja a tízmilliárd forintot.

Fotó | Fűrjes Viktória



**CSIKI-BEGE LAJOS** 1966-ban született a székelyföldi Gyergyócsomafalván.

- 1992-ben a SOTE-n avatták orvossá.
- 1997-ben közgazdászdiplomát is szerzett.
- 1993-ban alapította meg a Csiki-Bege Kft-t.
- Nős, két fiú és egy lány édesapja.

ra is. Emlékszem, milyen értéke volt az áramnak, a melegnek, és hogy milyen keserves volt mindezt fenntartani. E tudatosságnak most a villany- és gázzámlában tetten érhető komoly gazdasági előnye is van.

## ■ Vállalkozásait számos díjjal jutalmazták. Nem elégítették ki az itt elért sikerek, hogy az ingatlanfejlesztésben is próbára tegye magát?

■ Gyerekkorom óta szeretem a kihívásokat, nem ismerem a lehetent. Szülőfalumból nézve már az is ilyennek tűnt, hogy orvos legyek. Emellett azt is látnunk kell, hogy az autókereskedések jövedelmezősége egyre csökken, ezért is kell új területek felé nyitni. Ráadásul a Csiki-Bege Autópláza elkészültével a piac is kezdte értékelni az ott megvalósított zöld megoldásainkat. Ezeket ültettem át a veresegyházi Csiki Berek lakópark házaiba.

## ■ Pedig az ingatlanpiacnak sem fényesek a kilátásai.

■ Még csak három hónapja folyik az értékesítés, de már másfél tucat családi ház gazdára talált. Az általunk épített, olcsón fenntartható ingatlanok egyre inkább felértékelődnek, úgyhogy nem aggódom emiatt. Most éppen azon dolgozom, hogy új helyszíneken is építsünk hasonló lakóparkokat.

» Az oldal az MKB Bank támogatásával jelenik meg.

